Gold Microsoft Partner

Microsoft

TechData

Microsoft Cloud Solution Provider Programm (CSP) @ Tech Data

Sind Sie bereit für die digitale Transformation in die Cloud?

Microsoft Cloud Solution Provider Programm bietet Ihnen den Bezug von Microsoft Services für den Modern Workplace, Mobility und Security, Dynamics und Azure mit maximaler Flexibilität, bei kleinstmöglichem Kapitaleinsatz und höchster Sicherheit.

Was ist Microsoft CSP?

- Abo-basierte Lizenzen bzw. Subscriptions mit monatlicher Laufzeit
- Ein flexibles Lizenzmodel, das jederzeit kündbar und veränderbar ist
- Buchungen und Änderungen sind sofort „aktiv“
- Monatliche Abrechnung von Tech Data an Sie
- Die Rechnungsstellung von Tech Data an Sie erfolgt geschlüsselt nach Ihren Kunden
- Buchung und Verwaltung der Kunden und Subscriptions über den StreamOne™ Cloud Marketplace
- Die Kundenbeziehung und das Kundenmanagement bleibt ausschließlich bei Ihnen

Warum Microsoft Services in CSP?

- Die Anwendungen sind einfach und schnell bereitzustellen
- Zugriff von überall: Unterstützt Tablet, Smartphone, Notebook, PC
- Hohe Datensicherheit & hohe Verfügbarkeit
- Skalierbar – die Services wachsen mit dem
- Unternehmen
- Sofort nutzbar mit wenig Einarbeitungszeit
- Immer die aktuellste Version
- Geringe Kosten und kurze Amortisationszeit

Microsoft CSP ermöglicht Ihnen:

Die Verantwortung der GESAMTEN Kundenbeziehung! Über unseren StreamOne™ Cloud Marketplace können Sie Ihre Kunden komplett und eigenständig verwalten. Unsere Plattform macht Sie zum Administrator Ihres Kunden. Sie können mehr Kunden bedienen und mehr Projekte umzusetzen.

Hinzufügen eigener Partner-Dienstleistungen und / oder eigener Software! Kombinieren Sie CSP-Dienste mit eigenen Services. Schaffen Sie sich Alleinstellungsmerkmale, heben Sie sich deutlich von Ihrem Mitbewerb ab. Ultra-schnelles Interagieren mit Ihren Kunden und Reagieren auf deren Bedürfnisse.

Die Betreuung des Kunden-Lebenszyklus von ANFANG bis ENDE! Aktive CSP Services können jederzeit neu an die Kundenbedürfnisse angepasst werden. Seats und Consumption können sofort erhöht oder reduziert werden.

Gebuchte Online Services in CSP sind sofort nach der Bestellung über den StreamOne™ Cloud Marketplace verfügbar. Änderungen sind binnen zwei Minuten bei Microsoft sichtbar.

Das Microsoft Cloud Solution Provider Programm (CSP) bietet den Verkauf von Lösungen in einem Paket:

1. Bündelung von Cloud-Services und Partner-angebot
2. Festsetzen des Preises für die paketierte Lösung
3. Monatliche Bestellung der Cloud Services bei Tech Data
4. Angebot als Gesamtpaket bzw. Managed Service für Kunden

Das bedeutet für Sie:

Höhere Margen
Die Bereitstellung hochwertiger Managed Services kann Ihre Margen um bis zu 45 Prozent erhöhen.

Langfristige Verträge
Statt immer nur einzelne Projekte zu realisieren, versorgen Sie Ihre Kunden mit fortlaufenden Services, die Sie monatlich abrechnen.

Für alle Beteiligten von Vorteil
Managed Services Verträge sorgen für kalkulierbare Kosten für Ihre Kunden und eine konstante Einnahmequelle für Sie.

Sie können die Lösungen über ein Online-Portal anbieten, als wären Sie ein Direkt-Anbieter.

Folgende Online-Services sind über Microsoft CSP erhältlich:

- Microsoft 365
- Microsoft Office 365
- Microsoft Enterprise Mobility + Security
- Microsoft Dynamics 365
- Microsoft Azure
- Power BI
- Windows 10 Enterprise
- Tech Data Professional & Managed Services

Gemeinsam zum Erfolg!

Arbeiten Sie mit UNS – Tech Data -, IHREM Cloud Solution Provider Distributor ZUSAMMEN

Statt immer nur einzelne Projekte zu realisieren, versorgen Sie Ihre Kunden mit fortlaufenden Services, die Sie monatlich abrechnen können. Bevor Sie Transaktionen durchführen können, müssen Sie mit einem indirekten Anbieter zusammenarbeiten, um Support- und Abrechnungsservices für Ihre Kunden anzubieten. Hier sollte Tech Data Ihre ERSTE Wahl sein.

Schnelleinstieg
Indem Sie uns hinzuziehen, um zusätzliche Services anzubieten, bringen Sie sich in eine Position, aus der Sie früher verkaufen können.

Erweitern Sie Ihr Portfolio!
Wir unterstützen Sie nicht nur in Bezug auf Trainings, Workshops, Webcasts rund um das Thema Microsoft Online Services. Mit uns erhalten Sie auch die Möglichkeiten, Ihren Kunden eine größere Bandbreite an Services anzubieten.

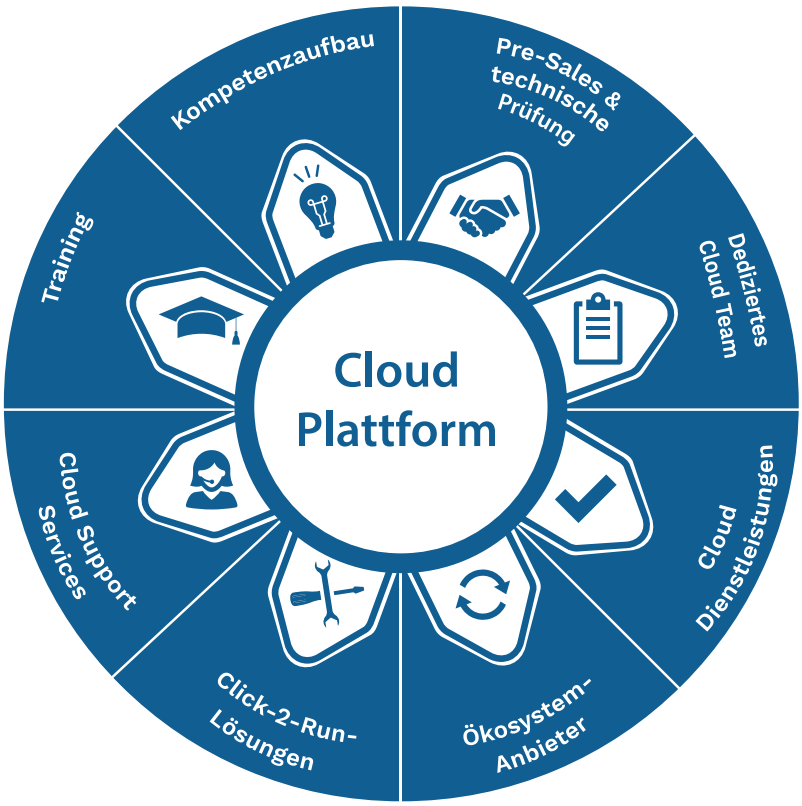
Ein Blick auf www.marketing-de.techdata.com/blog/cloud-solution-portal ist immer lohnenswert. Hier erhalten Sie einen kompakten Überblick über die aktuellen Partner Enablement Offerten der Tech Data.

Wie geht es nun weiter?
Zeichen Sie die Cloud Vertragsdokumente und das Microsoft Partner Agreement.
Informieren Sie sich über unsere verfügbaren Cloud Lösungen im Store. Lassen Sie sich von unserem Team beraten. Setzen Sie die erste Bestellung ab.

TechData | Cloud Solutions

Bei uns stehen Sie im Mittelpunkt

Das dedizierte Cloud Solutions Team @ Tech Data bietet Ihnen:



Das bietet der StreamOne™ Cloud Marketplace im Microsoft Bereich:

- Eigenes Cloud Sales Team nur für Microsoft CSP
- Sie profitieren von einem persönlichen Ansprechpartner im Cloud Vertrieb
- Pre-Sales Unterstützung für tiefergehende technische Anfragen (Workflows)
- Einfache Bedienung/Bestellung von Cloud Services
- Alle Microsoft CSP-Dienste inkl. Azure voll automatisiert buchbar
- Abrechnung nach tatsächlichem Verbrauch
- Verwaltung nach Kunden
- Konsolidierte Rechnung pro Kunde oder eine komplette Rechnung pro Endkunde

Kontakt
csp-microsoft@techdata.com | 089 4700 3020

Sie möchten mehr über das Microsoft Cloud Solution Provider Programm (CSP) bei Tech Data und die Bestellmöglichkeiten über den StreamOne™ Cloud Marketplace erfahren? **Informationen zur Tech Data Cloud finden Sie unter www.techdatacloud.de.**

Weitere Informationen rund um die Microsoft Online Services in CSP und den StreamOne™ Cloud Marketplace erhalten Sie auch über **www.marketing-de.techdata.com/blog/cloud-solution-portal/**.

TechData

Gold Microsoft Partner
Microsoft